

emprende 2.0

PROGRAMA DE **2**EGUNDA **0**PORTUNIDAD EMPRESARIAL

¿Quieres volver a empezar? ¡Tienes una segunda oportunidad!

Poner en marcha un negocio no es garantía de éxito. En algunas ocasiones no conseguimos el resultado que esperamos. Pero que un proyecto no salga bien, no quiere decir que nuestras capacidades como emprendedores o emprendedoras no sean las adecuadas. De hecho, **es una experiencia de aprendizaje que podemos aprovechar para poner en marcha un nuevo negocio.**

A la vez, muchas personas con un gran recorrido profesional aprovechan su talento y conocimiento para iniciar sus propios proyectos.



En ambos casos, la apuesta es **volver a empezar gracias al emprendimiento.** En este contexto, ponemos en marcha el programa **Emprende 2.0 para la Segunda Oportunidad Empresarial.** Queremos proporcionarte formación y asesoramiento especializado, para que en el proceso de emprender, o de reemprender, no estés solo, para prestarte conocimiento, y apoyo práctico.



↪ **Formación**

(100 horas)

↪ **Coaching**

(20 h. grupales + 6 h. individuales)

↪ **Tutorías**

(8 h. individuales)

OBJETIVOS

En este programa queremos ayudarte a:

- Adquirir una mayor autoconfianza y habilidades para emprender y gestionar tu negocio: comunicación, negociación, etc.
- Conocer y aplicar los mecanismos para la puesta en marcha de tu negocio.
- Saber qué recursos tienes para la financiación de tu proyecto.
- Dominar el proceso de ventas, y acciones de marketing, para publicitar tu negocio y captar clientes.

DESTINATARIOS

Queremos contar contigo si:

- Tienes más de 50 años, estás desempleado, y quieres iniciar un proyecto emprendedor.
- Has tenido un negocio, que has tenido que cerrar o vender, y quieres volver a ponerte en marcha con otra idea de negocio.

ACCIONES



FORMACIÓN
(100 horas)



COACHING
(20 h. grupales + 6 h. individuales)



TUTORÍAS
(8 h. individuales)

El programa para la Segunda Oportunidad Empresarial te propone **diseñar, planificar y gestionar la puesta en marcha de tu proyecto empresarial.**

A través de una metodología práctica de formación presencial y coaching se abordarán los siguientes contenidos:

1. **MÓDULO. Identificación y evaluación de Ideas de negocio:** sobre la identificación de ideas de negocio, perfil del cliente, prototipado y testeo de las ideas o la evaluación de las mismas.
2. **MÓDULO. Diseño de modelos de negocio:** concepto de Modelo de Negocio y elaboración del lienzo de diseño de modelos de negocio de Alex Osterwalde; modelos de monetización en mercado; o cómo comunicar el modelo de negocio.
3. **MÓDULO. Recursos para financiar tu proyecto:** Planificación económica del proyecto, a identificar indicadores de riesgo financiero, tipos de financiación y ayudas públicas; o los instrumentos financieros para el día a día de las empresas; liquidez, compras, salarios. Así como técnicas de negociación para conseguir financiación.
4. **MÓDULO. Habilidades básicas de gestión empresarial:** habilidades directivas: liderazgo, gestión de equipos; habilidades en comunicación e indicadores de toma de decisión para la mejora de la gestión.
5. **MÓDULO. Gestión Comercial y Estrategias para la venta:** Introducción y proceso de la venta, gestión del cliente, marketing y publicidad, identidad digital y el servicio al cliente tras la venta.
6. **Taller práctico: Ley de Segunda Oportunidad Empresarial.** Abordaremos los aspectos más destacables de la Ley 25/2015, de Segunda Oportunidad, en relación a la reducción de la carga financiera y otras medidas de ámbito social.

ELABORACIÓN PLAN VIABILIDAD Y PLAN DE FINANCIACIÓN DE TU PROYECTO

Además, recibirás **tutorías o asesoramientos individualizados para elaborar el plan de viabilidad**, identificando la hoja de ruta a seguir en marcha de cada proyecto, **y el plan de financiación**, atendiendo al grado de madurez y su necesidad más o menos inmediata de acceder a la financiación, para afrontar con más garantías de éxito cada proyecto empresarial.

CALENDARIZACIÓN

El Programa para la Segunda Oportunidad Empresarial te ofrece:

- **100 horas de formación grupal**, en áreas como inteligencia emocional, innovación, concepción de negocios, gestión financiera, habilidades de gestión empresarial, gestión comercial y marketing.
- **8 horas de tutorías individuales.**
- **6 horas presenciales de coaching individual.**

El calendario de sesiones es el siguiente:

Coaching grupal:

- Autoestima, integración y colaboración: 31 de agosto, 2 de septiembre.
- Inteligencia emocional para emprendedores: 9 y 11 de septiembre.

Identificación y evaluación de ideas de negocio:

- Generación de ideas de negocio: 4 de septiembre.
- Prototipado y evaluación de ideas de negocio: 14 de septiembre
- Taller sobre lean canvas: 16 de septiembre.

- Taller sobre el canvas del modelo de negocio: 21 y 23 de septiembre.

Recursos para financiar tu proyecto:

- Conceptos clave para la gestión financiera: 26, 28 y 30 de octubre.
- La gestión de la financiación: 4 de noviembre.
- Contabilidad analítica: 6 de noviembre.

Habilidades básicas de gestión comercial:

- Liderazgo y gestión de equipos: 28 de septiembre.
- Herramientas de comunicación para emprendedores: 30 de septiembre.
- Gestión del tiempo: 5 de octubre.
- Negociación: 9 de noviembre.
- Toma de decisiones para la mejora de la gestión: 11 de noviembre.

Gestión comercial y estrategias para la venta:

- El proceso de ventas: 19 de octubre.
- La gestión efectiva del cliente; el servicio al cliente: 21 de octubre.
- El plan de marketing. 7 de octubre.
- El plan de marketing digital: 14 de octubre.
- Marca personal y reputación digital: 16 de octubre.

Taller práctico – Segunda Oportunidad Empresarial: 2 de octubre.

Los talleres se realizarán en el Hotel NH Palacio de Oquendo. Plaza de San Juan, 11. 11003 – Cáceres. El lugar es susceptible de cambio.

Todas las sesiones se realizarán de 9:00 a 14:00 horas. Las fechas de las sesiones dependen del número de participantes inscritos en el Programa. Estas fechas pueden ser alteradas.

OP

EN

EQUIPO DE PROFESIONALES

Para desarrollar todo esto y darte el mejor apoyo, contamos con el siguiente equipo de profesionales.

- **Ángel Fanegas**, Gerente de GALFEX Consultores. Coach ejecutivo. Formador.
- **Auxi Sánchez**, Ha sido gerente en entidades sociales. Autora del Libro “Liderar y Emprender en Organizaciones Sociales”. Coach
- **Teresa Nuevo**, Gerente de la empresa “Take Away El Palomar”. Coach personal y de equipos.
- **Yolanda Méndez**, Coach personal y ejecutivo, a través de su marca “Logra”. Experta en procesos de transformación personal.
- **Lara Prado**, CEO de Lanzadera Online, agencia de marketing online. Experta en marketing, marketing digital y comercial
- **Pilar Contreras**, Gerente de Consultores Sociales ESOTEX. Experta experiencia en modelos de negocio, gestión comercial y marketing.
- **Diego Peña**, gerente de Investifica. Experto en Modelos de Negocio y Gestión Empresarial. Autor de libros sobre estrategia empresarial.
- **Susana Gallardo**, experta en habilidades de gestión comercial y marketing. Responsable de la empresa Municipia.
- **Sara Maravillas Durán**, con amplia experiencia en la gestión financiera, fiscal y contable.
- **Alberto Arroyo**, gerente de ALAMCIA. Experto en procesos de coaching, mentoring, gestión y transformación de negocios.

CÓMO INSCRIBIRSE

Los interesados podrán realizar la inscripción a través de la web de Extremadura Empresarial, en el **Emprende 2.0 – Programa para la Segunda Oportunidad**, en [este enlace](#).

Además, si te interesa conocer en profundidad el programa de segunda oportunidad empresarial puedes participar en la **jornada informativa que se realizará el 29 de julio en Cáceres**. Podrás conocer la experiencia de diferentes personas que en su recorrido empresarial han vivido el fracaso en primera persona, cómo lo han superado y han decidido volver a empezar.

También puedes contactar en emprende20@extremaduraempresarial.es, y por teléfono y WhatsApp al móvil 650748879, Alberto Arroyo.

INSCRIBIRME 

www.extremaduraempresarial.es

emprende 2.0

PROGRAMA DE **2**EGUNDA **0**PORTUNIDAD EMPRESARIAL