



punto de acompañamiento  
**empresarial**

GUÍA DE SERVICIOS

# **PAE** punto de acompañamiento empresarial

La **Red de Puntos de Acompañamiento Empresarial** está compuesta por **cinco oficinas** situadas en Badajoz, Cáceres, Mérida, Plasencia y Don Benito, desde las que se apoya el emprendimiento y la consolidación empresarial en nuestra región.

Visita un Punto de Acompañamiento Empresarial, resuelve tus dudas y convierte tu idea en una empresa viable a través de los programas y servicios que la Junta de Extremadura pone a tu alcance para mejorar las posibilidades de éxito de tu empresa.

- Crea tu empresa en una mañana con un único trámite.
- Solicita la subvención que mejor se adapte a tus necesidades.
- Analizamos contigo las opciones para financiar tu proyecto empresarial y te ponemos en contacto con entidades financieras.
- Registra la marca de tu empresa o tus ideas innovadoras.
- Te guiamos en los pasos para buscar nuevos mercados y vender en otros países.
- Participa en nuestras formaciones.
- Consulta con nuestro personal técnico tu idea empresarial y tus dudas.



También puedes reservar cita o preguntarnos tus dudas a través de la web:

[extremaduraempresarial.juntaex.es](http://extremaduraempresarial.juntaex.es)

Además, en esta web puedes:

- Realizar tus consultas y trámites a través de la oficina virtual
- Elaborar tu plan de empresa desde casa tutorizado por nuestro equipo técnico
- Consultar las subvenciones disponibles
- Acceder a la oferta formativa
- Conocer multitud de empresas para hacer negocio a través del Directorio Empresarial

### PAE de Badajoz

Edificio Parque Científico y Tecnológico  
de Extremadura  
Campus Universitario, Avda. de la Investigación, s/n.  
06006 Badajoz (Badajoz)  
Teléfono: 924 027 460  
Email: [paebadajoz@extremaduraempresarial.es](mailto:paebadajoz@extremaduraempresarial.es)

### PAE de Cáceres

Edificio Embarcadero  
C/ Santa Cristina, s/n (Aldea Moret)  
10195 Cáceres (Cáceres)  
Teléfono: 927 206 030  
Email: [paecaceres@extremaduraempresarial.es](mailto:paecaceres@extremaduraempresarial.es)

### PAE de Plasencia

Centro de Agricultura Ecológica y de Montaña  
Avda. de España 43  
10600 Plasencia (Cáceres)  
Teléfono: 927 42 71 51  
Email: [paeplasencia@extremaduraempresarial.es](mailto:paeplasencia@extremaduraempresarial.es)

### PAE de Mérida

Urban Mérida  
Centro Empresarial y de Nuevas Tecnologías  
C/ Pío Baroja, 7 (frente a Hospital)  
06800 Mérida (Badajoz)  
Teléfono: 924 387 276  
Email: [paemerida@extremaduraempresarial.es](mailto:paemerida@extremaduraempresarial.es)

### PAE de Don Benito

Centro Tecnológico FEVAL  
Paseo de Feval, s/n.  
06400 Don Benito (Badajoz)  
Teléfono: 924 280 671  
Email: [paedonbenito@extremaduraempresarial.es](mailto:paedonbenito@extremaduraempresarial.es)

Recuerda que puedes reservar cita  
o preguntarnos tus dudas a través de la web  
[extremaduraempresarial.juntaex.es](http://extremaduraempresarial.juntaex.es)

# TE AYUDAMOS A REALIZAR EL PLAN DE EMPRESA Y VIABILIDAD DE TU PROYECTO EMPRESARIAL



## ¿Qué es el Plan de Empresa? ¿Por qué es importante hacer el plan de empresa?

El plan de empresa es un documento estratégico que induce a la reflexión y análisis de la viabilidad del proyecto empresarial en el que se detalla la idea de negocio, equipo emprendedor, análisis de mercado, estrategias de comunicación, etc. incluyendo además las previsiones económicas-financieras.

Además facilita la obtención de una visión preliminar de las líneas fundamentales del proyecto empresarial, su potencial y atractivo, así como los riesgos que se deberán afrontar, sirviendo como hoja de ruta tanto en el momento de inicio de la actividad como en un horizonte temporal futuro.

## ¿Para qué sirve el Plan de Empresa?

**El Plan de Empresa es aconsejable:**

- Cuando se necesite precisar y definir mejor la idea. Su elaboración además servirá para mejorar la idea y buscar información sobre el proyecto.
- Para la búsqueda de financiación. En definitiva, el Plan de Empresa te puede servir como plan de actuación ya que reflejará las líneas fundamentales de tu proyecto empresarial y su estrategia.

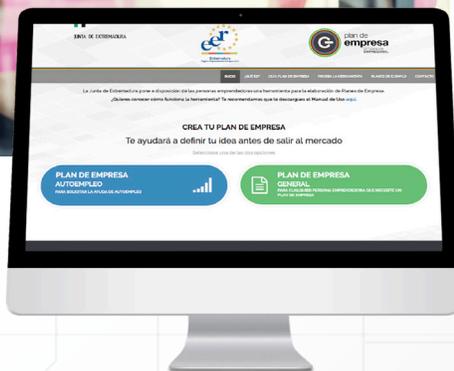




## ¿Cómo te ayudamos desde el Punto de Acompañamiento Empresarial?

Ponemos a tu disposición una aplicación informática para el desarrollo del plan empresarial paso a paso de una forma real y exhaustiva, garantizando una mayor probabilidad de éxito en su puesta en marcha, desarrollo y consolidación a través de la herramienta <http://plandeempresa.extremaduraempresarial.es>

Esta aplicación tiene un enfoque didáctico, aportando información de ayuda, notas explicativas y recursos dinámicos que facilitan el desarrollo de



los diferentes apartados que componen el Plan. Contarás en todo momento con el apoyo del equipo profesional de los PAE que te guiará de manera presencial o telemática resolviendo dudas, aclarando conceptos, etc.

Para más información visita la página web:  
[extremaduraempresarial.juntaex.es](http://extremaduraempresarial.juntaex.es)

# ¿QUIERES CREAR TU EMPRESA EN UNA MAÑANA?



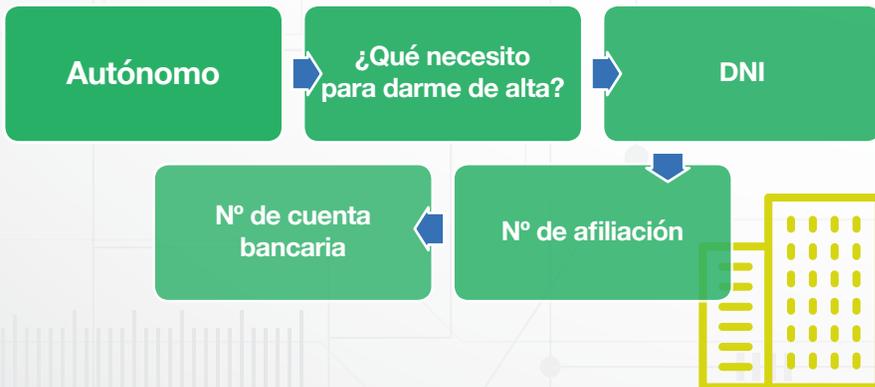
## Si creas tu empresa en el PAE:

- Lo hacemos vía telemática: **el alta es inmediata.**
- **Te evitamos desplazamientos** por las distintas Administraciones (Agencia Tributaria, Seguridad Social...).
- Te **ahorramos tiempo y costes.**



- Según tu actividad disponemos de una **Guía de Trámites.**

## Proceso de alta de Autónomo



## Proceso de constitución de una S.L.



Tienes **reducción de aranceles de Notario y Registro** si te acoges a los **Estatutos Tipo**.

Sólo tienes que acudir **a nuestra oficina y a Notaría**, el resto de los trámites de constitución se hacen de manera telemática a través del portal CIRCE.

## ¿Qué necesitas?



# SERVICIO DE COMERCIALIZACIÓN E INTERNACIONALIZACIÓN



El éxito o el fracaso de una empresa está condicionado por las ventas, sin ventas no hay beneficios. Desde los PAE podemos ayudarte a través de los servicios de comercialización e internacionalización, con un trabajo a medida y desde la perspectiva de aprender haciendo.

## ¿Qué voy a comercializar?

Lo primero es definir todas las características de nuestros productos o servicios. Tendremos que saber bien qué vamos a vender, en qué formato se va a envasar y embalar o cómo se va a prestar y/o presentar el servicio. Es clave conocer todos los requisitos legales que tendrá nuestro producto (etiquetado, registros legales, etc.) o nuestro servicio (derechos del consumidor, condiciones del servicio, registros legales, etc.).

## ¿Cuál es mi canal de venta? ¿Quiénes son mis clientes?

También deberemos conocer el canal de venta (físico y/o online) y quiénes son nuestros clientes objetivo. Esto nos ayudará a mejorar las acciones comerciales o de marketing para captar clientes y a realizar un estudio de mercado adaptado a nuestro proyecto.

## ¿Dónde ubicar mi negocio?

Teniendo claro el canal y los clientes objetivo nos será más fácil decidir dónde ubicar nuestro negocio, en relación al coste que podemos asumir, tanto para las ubicaciones físicas como para las “ubicaciones” online.



## Mejor planificar

Es conveniente hacer una planificación comercial y de marketing para tener claro cuál es la hoja de ruta que vamos a seguir, esto nos ayudará a reducir las situaciones de estrés y a focalizar mejor las acciones que llevemos a cabo, haciéndolas más efectivas. Nuestra planificación deberá evolucionar continuamente con el mercado, analizando las acciones y desviaciones que se produzcan.

## ¿Y si quiero vender fuera de España?

Lo primero sería analizar si nuestro producto o servicio cumple con las características del mercado objetivo y la normativa legal aplicable en destino, así como si existen barreras de entrada. Esto nos llevará a definir qué productos o servicios vamos a vender.

Internacionalizarse requiere de unos conocimientos básicos sobre el

funcionamiento de las negociaciones, condiciones de venta, términos (Incoterms), medios de pago / cobro, etc. Así como cuestiones culturales que puedan influir en nuestras ventas.

También es relevante conocer el canal de venta y cómo se regula en el país de destino, además de quiénes son nuestros clientes allí. Por todo ello es importante estudiar el mercado al que nos dirigiremos, para seleccionar previamente cuáles son los mejores mercados para cada caso, siempre teniendo en cuenta mis recursos financieros y humanos.

Es importante realizar un plan de comercialización y marketing internacional con todas las acciones (misiones comerciales, ferias, eventos, etc.) y promociones (marketing, posicionamiento,...) que vamos a ejecutar. Teniendo siempre en cuenta cuantificarlas económicamente para saber lo que podemos asumir y los resultados que esperamos conseguir con las mismas.



# ¿TIENES UN NUEVO PROYECTO EMPRESARIAL O UNA NUEVA LÍNEA DE NEGOCIO Y NECESITAS FINANCIACIÓN PARA LLEVARLO A CABO?



## ¿NO SABES CÓMO EMPEZAR Y POR DÓNDE?

Te ayudamos a establecer las bases para saber cómo buscar financiación y conocer las opciones más acertadas para lograr tu objetivo.

1. Empieza estudiando la viabilidad de tu proyecto, realizando un análisis exhaustivo de tu plan de empresa.
2. Define que tipo de financiación es la más adecuada para cubrir tus necesidades.

### Buscamos contigo



## ¿Cómo te ayudamos desde los Puntos de Acompañamiento Empresarial?

Te acompañamos en todo el proceso de solicitud y poniendo a tu disposición la plataforma CONECTA FINANCIACIÓN, facilitándote el acceso a todos los instrumentos financieros públicos y privados de Extremadura.

Durante todo el proceso de búsqueda dispondrás de asesoramiento especializado para resolver todas tus dudas.

<https://extremaduraempresarial.es/conectafinanciacion/>

## ¿QUÉ VENTAJAS TENGO?

Diagnóstico inicial de mi proyecto

Diseño de hoja de ruta

Envío de mi proyecto a distintas entidades

Respuesta en 15 días



# REGISTRA TU MARCA O NOMBRE COMERCIAL



El Gobierno de España establece que las Marcas y Nombres Comerciales se deben registrar a través de la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM).

Los PAE somos Centros Regionales de Información en Propiedad Industrial y de la OEPM y colaboramos en el registro de Marcas y Nombres Comerciales.

● Si ya tienes un Nombre Comercial para tu empresa o una Marca para tus productos y/o servicios, nosotros te ayudamos a registrarla **EN SÓLO 30 MINUTOS**.

● Podemos hacerlo de 2 formas: **TELEMÁTICA O EN PAPEL**.

La información que necesitamos es la misma pero de forma telemática el trámite es:

- Más fácil
- Más rápido
- Más económico (15% de descuento)

## ¿Qué pasos debes seguir para hacerlo?

1. Consulta que tu marca o nombre comercial no estén ya registrados: <http://tramites2.oepm.es/clinmar/inicio.action>
2. Si se trata de una Marca tráenosla en formato digital:
  - En blanco y negro si quieres usarla en cualquier color.
  - En los colores que hayas elegido, con sus PANTONES correspondientes si prefieres registrarla sólo en esos colores.
3. Piensa para que actividad de tu empresa quieres registrar tu Nombre Comercial o para que Producto/s y/o Servicio/s quieres registrar tu Marca.
4. Trae tu tarjeta de débito o de crédito en la que quieres que la Oficina Española de Patentes y Marcas cargue el importe de la tasa.



## ¿Cuánto tiempo tengo que esperar para saber obtener la titularidad de mi Marca o Nombre Comercial?

El plazo máximo para su resolución y notificación es de 12 meses, siempre que no se produzca ningún suspenso en su tramitación y no tenga oposiciones.

## ¿Durante cuánto tiempo tengo registrada mi marca?

Las tasas pagadas al solicitar el registro de una marca o nombre comercial incluyen los gastos de tramitación de su registro durante 10 años.

## Recuerda que...

- Una vez registrada tu marca puedes consultar el avance de tu expediente buscando tu marca en el siguiente enlace: <http://tramites2.oepm.es/clinmar/inicio.action> o en el teléfono gratuito de la OEPM: 902 157 530.
- Puedes ponerte en contacto con nosotros para resolver cualquier duda que te surja antes o después de registrar tu marca.

**Si no quieres que nadie te quite tu idea, pídenos cita y REGISTRA EN SÓLO 30 MINUTOS.**



## AYUDAS Y SUBVENCIONES



¿Estás pensando darte de alta como autónomo?

¿Tienes en mente hacer una nueva inversión, ampliar o modernizar tu empresa?

¿Vas a contratar a trabajadores?

¿Conoces todas las subvenciones para la empresa en Extremadura?

Es importante conocer las distintas subvenciones dirigidas a ayuda a empresas y emprendedores, como son las de inversión o las creación de empleo.

Te ayudamos a conocer las subvenciones que mejor encajan en las características de tu proyecto y en tus necesidades. También te guiamos en la tramitación de su solicitud.



ALTA DE  
AUTÓNOMO



INVERSIÓN



MEJORA  
COMPETITIVA



INTERNACIONALIZACIÓN



I+D+i



COOPERACIÓN  
EMPRESARIAL



RELEVO  
GENERACIONAL



CONTRATACIÓN  
DE PERSONAL

Si tienes en mente un proyecto, ven y te ayudamos a:



Identificar la ayuda que mejor se adapte a tu necesidad



Analizar los requisitos y las obligaciones que debes cumplir



Tramitar tu solicitud y revisar la documentación a presentar



Consultar el estado de tu expediente



Presentar la justificación de pago



<https://extremaduraempresarial.juntaex.es/>



punto de acompañamiento  
**empresarial**



Extremadura  
**avante**

**JUNTA DE EXTREMADURA**